



Минимизация расходов – это реально уже сегодня!

B-SaaS™ что это?

B-SaaS (Banking Software as a Service) - это готовое программное обеспечение, охватывающее основные бизнес процессы, с интегрированным локальным интерфейсом и предоставляемой ИТ-поддержкой.

Преимущества B-SaaS™

В современном мире программное обеспечение и ИТ-решения для финансового сектора эволюционируют крайне быстро. Поэтому, доверив информационную поддержку Вашего бизнеса нам, Вы сможете все свое время уделять развитию отношений с клиентами, оставив технические аспекты Вашего бизнеса профессионалам своего дела.

Некоторые из преимуществ использования B-SaaS™:

- Сокращение издержек - B-SaaS представляет собой ИТ-решение для индустрии финансовых услуг с ежегодными затратами, не превышающими 10 евро в расчете на одного клиента.
- Спокойствие - предсказуемая и низкая совокупная стоимость владения (Total Cost of Ownership, TCO)
- Время выхода на рынок! – Быстрая разработка и внедрение.
- Простота управления - нет необходимости приобретать и обслуживать дополнительное техническое и программное обеспечение.
- Надежность и безопасность - качество и эффективность функционирования обеспечивается гарантированным уровнем обслуживания в соответствии с SLA (Service Level Agreement)

Время выхода на рынок с B-SaaS™

Время выхода на рынок имеет огромное значение! Для того, чтобы эффективно запустить новые банковские услуги или учредить совершенно новый банк на новом рынке, банкам необходимо избегать трудоемких и непрогнозируемых ИТ-проектов. B-SaaS гарантирует быстрое начало работы, что позволит выгодно использовать конкурентное преимущество. Наряду с хорошо зарекомендовавшей себя моделью имплементации, B-SaaS может обеспечить учреждение банка по принципу Гринфилд в течение 4 календарных недель

Мы представляем ИТ-решение для индустрии финансовых услуг с затратами в размере 10 евро на одного клиента в год уже сегодня!

Мы предлагаем решение, охватывающее основные бизнес процессы, с интегрированным локальным интерфейсом и гарантированной ИТ-поддержкой!

B-SaaS™ / Базовый пакет

B-SaaS™ / Потребительский кредит

B-SaaS™ / Депозит

B-SaaS™ / Карта

▼
Для получения более подробной информации о предлагаемом нами банковском программном обеспечении посетите сайт www.b-saas.com!

“Вам нужно только выбрать уровень обслуживания, и с B-SaaS Вы забудете про хлопоты и сможете сосредоточиться на развитии отношений с клиентами”

Prem Bhagwatsaran
CEO, IDEAL INVENT Technologies

B-SaaS™

Почему B-SaaS™?

Розничные банки постоянно стремятся снизить издержки, чтобы оставаться конкурентоспособными на рынке сокращающихся прибыльностей. В то же время они должны быть гибкими, им необходимо выдерживать конкуренцию со стороны уже существующих банков и новых участников рынка, а их услуги должны удовлетворять потребности клиентов. Ключом к этому служит выявление эффективных бизнес-ниш банка и отток ресурсов и капитала от неэффективных областей, что, в свою очередь, способствует максимальному использованию конкурентного преимущества.

Видение может стать реальностью уже сегодня!

Операционные издержки ИТ-поддержки финансовых услуг, как правило, измеряются в расчете на одного клиента в год. ИТ-поддержка включает в себя такие компоненты, как основная банковская система, поддержка внешнего интерфейса, инфраструктура отчетности и платежей. В настоящее время ежегодные расходы на это, как правило, колеблются в диапазоне от 20 до 30 евро на одного клиента.

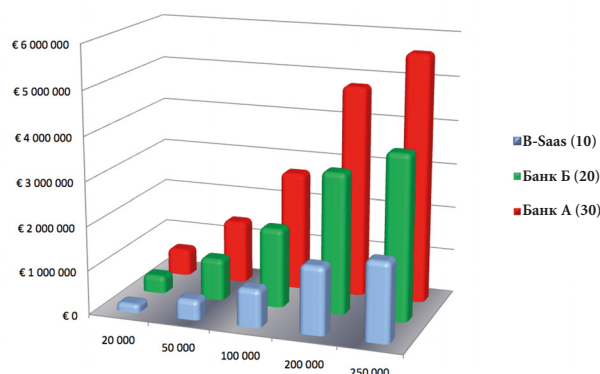
На рынке ИТ-решений в долгосрочной перспективе цель - снизить ежегодные расходы до 10 евро на одного клиента. IDEALINVENT может предложить это уже сегодня! Наше решение B-SaaS претендует стать новой меркой в индустрии финансовых услуг, поэтому мы рекомендуем сравнить Ваши текущие ИТ-затраты с нашим предложением.

В качестве примера мы сравнили B-SaaS с двумя моделями банков, которые предоставляют типичные розничные банковские услуги. Назовем их Банк А и Банк Б. Допустим, что у Банка А годовые ИТ-затраты составляют 30 евро на одного клиента (типичные расходы для данного сектора), а у Банка Б - 20 евро (эффективный уровень затрат). B-SaaS - 10 евро на каждого клиента. Затем сравниваем эти банки в условиях роста клиентской базы от 20 000 до 250 000 клиентов. Предполагается, что все три модели в равной степени выигрывают от экономии на масштабе за счет увеличения клиентской базы.

Преимущество на стороне B-SaaS™

Сравнение показывает, что Банк А, отдав предпочтение B-SaaS, с 20 000 клиентов сможет высвободить более 400 000 евро. И чем больше клиентская база, тем выгода выше.

У эффективно работающего Банка Б ИТ-затраты ежегодно будут составлять около 1800000 евро на 100 000 клиентов, тогда, как B-SaaS потребует гораздо меньших инвестиций - менее 900 000 евро.



B-SaaS представляет собой решение для банков и других финансовых учреждений с ежегодными ИТ-затратами, не превышающими 10 евро в расчете на одного клиента.

При клиентской базе в 250000 клиентов, результаты еще более ошеломляющие. Банку А и Банку Б придется генерировать годовой доход в районе 5625000 евро и 3750000 евро соответственно, чтобы выйти на уровень безубыточности. В то время как B-SaaS потребует инвестиций в размере 1800000 евро на 250000 клиентов. Получается около 7 евро в расчете на одного клиента в год, а это означает, что B-SaaS может воплотить в реальность то, к чему остальная индустрия ИТ-решений для финансового сектора еще только стремится!

Более подробная информация о B-SaaS™ на нашем сайте www.b-saas.com